

DER ZIRKUS

– oder warum Geben so wertvoll ist

Eine Geschichte über Güte

Als Dan Clark¹ ein Teenager war, durfte er etwas sehr Wertvolles von seinem Vater lernen.

Der Zirkus war in der Stadt. Dan stand mit seinem Vater in der Warteschlange, um Eintrittskarten für die Vorstellung zu kaufen. Vor ihnen stand eine Familie mit acht Kindern. Sie waren einfach, aber gepflegt gekleidet. Man erkannte, dass die Familie nicht viel Geld hatte.

Die Vorfreude der Kinder war unübersehbar. Sie standen immer zu zweit, Händchen haltend hinter den Eltern und flüsterten sich gegenseitig zu, was sie alles Tolles erwartete: *Die lustigen Auftritte der Clowns und wie sie das Publikum wohl zum Lachen bringen würden. Die Tiere, die sie noch nie so nahe gesehen hatten und welche Kunststücke sie wohl bestaunen dürften.* Man hörte heraus, dass es der erste Zirkusbesuch für alle Kinder war und etwas ganz Besonderes für jeden Einzelnen von ihnen.

Die Eltern strahlten vor Stolz, ihren Kindern diese Freude machen zu dürfen. Die Mutter hielt die Hand des Vaters und schaute ihn mit einem sanften Lächeln an – so als wolle sie sagen: „Du bist mein Held!“ Er lächelte ebenfalls glücklich und zufrieden.

Nun waren sie an der Reihe. Die Dame an der Zirkuskasse erkundigte sich beim Vater, wie viele Eintrittskarten er benötigte. Der Vater antwortete selbstbewusst: „Bitte acht Kinderkarten und zwei für Erwachsene. Denn wissen Sie, heute zeige ich meiner Familie den Zirkus.“

Die Verkäuferin nannte den Gesamtpreis.

Die Mutter senkte den Kopf und ließ die Hand ihres Mannes los. Der Vater wurde unsicher und seine Lippen begannen zu zittern. Er fragte nach vorne gebeugt und etwas leiser nach: „Wie viel, sagten Sie?“

Die Verkäuferin nannte den Preis erneut.

Er zählte sein Geld noch einmal nach und wurde unruhig: Das Geld reicht nicht aus. Wie sollte er jetzt nur seinen Kindern mitteilen, dass er nicht genug Geld hatte und er ihnen den lang ersehnten Zirkusbesuch nicht ermöglichen konnte?

Dan und sein Vater beobachteten das Szenario – auch sie waren alles andere als wohlhabend. Dann ließ Dans Vater einen 20-Dollar-Schein aus seiner Tasche auf den Boden fallen. Er räusperte sich und erweckte so die Aufmerksamkeit des Mannes vor ihnen, der sich umdrehte. Dans Vater bückte sich, hob den Schein auf und meinte: „Verzeihen Sie bitte, Sir, das hier ist Ihnen aus der Hosentasche gefallen.“

Dem Mann war schnell klar, was vor sich ging. Almosen wollte er nicht, doch er wusste die Hilfe in dieser verzweifelten Situation von Herzen zu schätzen.

Mit beiden Händen nahm er die Hand von Dans Vater. Die Väter schauten sich an – es war ein ganz besonderer Augenblick. Dem Mann lief eine Träne über die Wange und er nahm den 20-Dollar-Schein an sich: „Danke, von Herzen danke, Sir. Ich kann nicht in Worte fassen, was das meiner Familie und mir bedeutet.“

Dan und sein Vater gingen zurück zu ihrem Auto und fuhren nach Hause. Den Zirkus besuchten sie an diesem Tag nicht, doch sie gingen nicht leer aus. Die Freude, die sie spürten, war weitaus größer als das, was der Zirkus ihnen hätte bieten können.

Geben füllt das Herz.

Impuls für dich

Wann hast du das letzte Mal etwas gegeben oder Gutes getan?
Kennst du das auch? Du verschenkst etwas und allein das Schenken macht dir so viel Freude?

Erinnere dich an den Wert des Gebens. Geh aufmerksam durchs Leben und erkenne, wann und wo jemand Hilfe braucht.

Welche Gesten der Güte und Liebe hast du bereits verschenkt und welche durftest du empfangen?

Oft sind es die kleinen unerwähnten Momente, die viel zu schnell in Vergessenheit geraten. Doch diese sind die wertvollsten Erfahrungen im Leben eines Menschen. Diese sind von der Liebe getragen.

COACHING
Melanie

Freu dich auf noch mehr Kurzgeschichten voller Gänsehaut-Momenten, Aha-Erlebnisse und Geistesblitze.

Im September 2023 erscheint mein Buch „52 Kurzgeschichten für ein Leben voller Möglichkeiten“!

ⁱ Quelle: Vgl. Jack Canfield, Mark Victor Hansen: „Noch mehr Hühnersuppe für die Seele: Geschichten, die das Herz erwärmen“, Goldmann, München, 3. Auflage, 1997, S. 15-16.